

Vacature

Uw sollicitatie kunt u richten aan reznorhr@nortek.com

MOLIMEX-THERM

Account manager **Oost-Vlaanderen, West-Vlaanderen en Brussel** **Voltijdse betrekking**

Molimex-therm in Zaventem is sinds 1945 distributeur van HVAC-producten van hoge kwaliteit. Tot ons aanbod behoren de topmerken Reznor, Gaz Industrie, Sabiana, Gogas, Smitsair, LSA, Sabiana, ONTOP en A.O. Smith. Molimex-therm is vandaag een divisie van Nortek Global HVAC, en is de exclusieve distributeur van de Nortek merken Reznor en Gaz Industrie.

Nortek Global HVAC is Europees marktleider in de ontwikkeling en productie van gasgestookte verwarmingstoestellen en luchtbehandelingskasten. Wij maken deel uit van Nortek met vestigingen wereldwijd. Wij streven continu naar meer energiezuinige en milieuvriendelijke HVAC-oplossingen. Wegens voortdurende uitbreiding en met het oog op toekomstige groei, gaan wij over tot de aanwerving van een (m/v) Account manager voor Oost-Vlaanderen, West-Vlaanderen en het Brussels Gewest.

Verantwoordelijkheden:

- het ontwikkelen van nieuwe activiteiten, de verkoop en de dienstverlening aan de klanten binnen de regio
- informatie doorgeven met het oog op de toekomstige ontwikkeling van de regio en de firma
- relaties ontwikkelen met studiebureau's om invloed te krijgen op lastenboeken en de ontwikkeling van projecten
- i.s.m. de Sales Manager, realistische verkoopsbudgetten en doelen opstellen voor de regio
- een plan voor verkoop en telefonische prospectie opstellen om invloed te krijgen op bestaande en nieuwe relaties: studiebureau's, installateurs en eindgebruikers
- het registreren van de activiteiten in het CRM-programma
- voorbereiden van ontwerpen voor klanten, en communiceren met de Engineeringafdeling in geval tekeningen gewenst zijn
- presentabele en juiste offertes opmaken binnen een tijds kader en opvolgen samen met de interne collega's
- gepaste afhandeling van klachten
- productkennis opbouwen en onderhouden, inclusief informatie over de concurrentie. De Sales Manager op de hoogte brengen indien opleidingen nodig zijn
- maandelijkse rapportage aan de Sales Manager en de forecast helpen bepalen
- het proactieve werk in het marketingplan uitvoeren en de Sales Manager op de hoogte houden
- de Finance-afdeling informeren over mogelijke problemen inzake kredietwaardigheid
- wanneer nodig, met de afdeling Finance en klanten communiceren om problemen met betalingen af te handelen
- seminars, beurzen en vergaderingen bijwonen voor de firma
- communiceren met de Engineering afdeling over nieuwe productontwikkeling
- voorbereiden, plannen, opvolgen en rapporteren van de eigen bezoeken

Vacature

Uw sollicitatie kunt u richten aan reznorhr@nortek.com

MOLIMEX-THERM

Profiel:

- hoger onderwijs korte type klimatisatie of evenwaardig
- vlot communiceren in Nederlands, Frans & Engels
- kennis van MS office
- kan werken met CRM